

Mandataire Indépendant en Immobilier Équestre (H/F)

Transaction – Négociation – Estimation - Conseil

EQUESTRIAN IMMOBILIER est l'intermédiaire privilégié entre l'acheteur et le vendeur de structures équestres. Des terrains à bâtir, aux écuries de compétitions, en passant par les demeures de charme, la philosophie de l'agence permet de guider nos interlocuteurs dans chaque étape de la vente, en étant force de proposition et de conseil.

Mission :

- Développer votre portefeuille de biens en vente et en faire la promotion
- Accompagner vos clients vendeurs et acquéreurs dans leurs différents projets
- Développer votre réseau d'apporteurs d'affaires
- Assurer un suivi des clients et des dossiers

Profil :

- Connaissance du milieu équestre
- Aptitudes à la négociation commerciale en milieu rural
- Gestion des outils informatiques
- Des connaissances en droit rural ou expertise foncière sont un plus

Conditions :

- Conformément à la loi Hoguet vous exercez sous le statut d'agent commercial indépendant.
- Poste à pourvoir dès que possible
- 60 % des honoraires HT